



Die eurocylinder systems AG produziert nahtlose Hochdruckstahlflaschen und gehört in dieser Branche zu den Top 5 Unternehmen in Europa. Bei Speicherung und Transport von verdichteten Gasen vertrauen Kunden aus Industrie, Medizintechnik, Rettungswesen, beim Brandschutz und auch im Tauchsport weltweit auf unsere Produkte. Hohe Innovationskraft und ständige Investitionen in modernste Anlagentechnik und Prüfanlagen in den letzten Jahren sichern dabei unsere Zukunft. Unsere Heimat ist das schöne Städtchen Apolda, gelegen im attraktiven Städtedreieck Jena-Weimar-Naumburg im schönen Thüringen.

Im Zuge des Wachstums suchen wir am Unternehmenssitz der eurocylinder systems AG in Apolda im Städtedreieck Weimar, Jena und Naumburg eine unternehmerische Persönlichkeit als

Sales Manager (m/w/d)

Ziel der Stelle:

Sie kümmern sich umfassend um die spezifischen Belange und Interessen eines Kundensegments und bilden die Schnittstelle dieses Kundensegments zum Unternehmen. Und sorgen für eine klare Zuständigkeit sowie einen koordinierten Kundenkontakt und Auftragsabarbeitung.

Mögliche Aufgaben können sein:

- Sie übernehmen die operative und strategische Vertriebsverantwortung in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung für unsere Produkte, Märkte und Kunden
- Sie analysieren potenzielle Märkte, entwickeln geeignete Vertriebskonzepte und erarbeiten die entsprechende Marktstrategie
- Sie stellen die professionelle Betreuung unserer nationalen wie internationalen Kunden sicher
- Ihr Aufgabenbereich wird durch die gesamtheitliche Angebotsbearbeitung sowie Betreuung und kontinuierliche Verbesserung der internen Vertriebs- und Schnittstellenprozesse abgerundet

Was wir Ihnen bieten:

- Interessante, anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben im Rahmen des Vertriebs
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten, Eigenverantwortung und eine gesunde Teamkultur
- Eine 38h-Woche mit attraktiven Sozialleistungen, die Sie von einem modernen Unternehmen erwarten dürfen incl. Prämien etc.
- JobRad – Fahrradleasing

Was Sie mitbringen sollten:

- Sie bringen ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im kaufmännischen Bereich, eine kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation mit
- Als Sales Manager verfügen Sie über mindestens mehrere Jahre einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im Bereich Stahlerzeugnisse oder technischen Produkte
- Sie überzeugen durch eine hohe Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit sowie ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Ein souveränes Auftreten, eine selbstständige Arbeitsweise und unternehmerisches Handeln zeichnen Sie aus
- Sie sind versiert im Umgang mit MS-Office und einem gängigen ERP-System
- Sie sind reisebereit und sprechen fließend Englisch, jede weitere Sprache ist von Vorteil

Sie sind interessiert an dieser beruflichen Chance für den nächsten Schritt in Ihrer beruflichen Entwicklung? Dann erwarten wir Ihre aussagefähige elektronische Kurzbewerbung, gerichtet an unseren Leiter Personal Herrn Marco Krämer oder per Mail an marco.kraemer@eurocylinders.com.

Deine Bewerbungsunterlagen sendest Du bitte an:

eurocylinder systems AG

Marco Krämer
Auenstraße 21
D-99510 Apolda
E-Mail: marco.kraemer@eurocylinders.com